



# Unsere Kunden werden von uns langfristig betreut

Für folgende Kunden hat die Mandora Business Solutions GmbH erfolgreiche kaufmännische Lösungen erstellt. Alle Projekte sind im Bereich Rechnungswesen realisiert worden und werden von der Mandora langfristig betreut. Alle Projektschritte von der Systemanalyse bis zur Implementierung und langfristigen Wartung sind unter der Projektleitung der Mandora durchgeführt worden.

# Merchandising- und Lizenzagenturen

- ProSiebenSat.1 Licensing GmbH, Unterföhring
- ArtMerchandising & Media AG, Unterföhring
- Super RTL/RTL DISNEY Fernsehen GmbH & Co. KG, Köln
- Buchagentur, München

Für die oben genannten Unternehmen, welche sich unter anderem mit der Merchandising-Rechteverwertung namhafter deutscher Fernsehsender befassen, entwickelte Mandora GmbH ein Royalty-Abrechnungssystem für Lizenzgeber und Lizenznehmer von Urheber-Nebenrechten.

ArtMM und MM sind Töchter der ProSiebenSat.1 Media AG, Unterföhring.

Die Lösung beinhaltet Funktionen für das gesamte Geschäft einer in Deutschland und international tätigen Lizenzagentur: Agency Agreements, License Contracts, Royalty Accounting, Mahnwesen für Royalty Reports, Lizenznehmer- und Lizenzgeberabrechnung, Vertrieb und Marketing.

Diese, in mehreren Mannjahren für den deutschen Markt entwickelte Datenbanklösung, wird auch anderen Lizenzagenturen und Lizenzgebern zur Nutzung angeboten

(Microsoft SQL-Server, Microsoft Office, SAP).











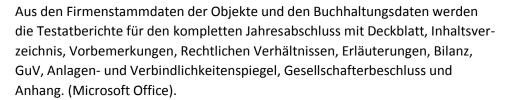
### Fondsiniatoren und Finanzdienstleister

- KG Allgemeine Leasing GmbH & Co, Grünwald
- ALCAS GmbH, Grünwald

Die Mandora entwickelte für die Unternehmen der KGAL Gruppe, Grünwald mehrere Anwendungen für das Rechnungswesen, das Konzern-Controlling und den Fonds-Vertrieb:

### Automatisierung der Jahresabschluss-Berichterstellung

für die ALCAS GmbH und deren ca. 2000 Fonds-Objektgesellschaften.





innerhalb der KGAL Gruppe für das Projektcontrolling zum Zweck der Kostentransparenz, sowohl für die Tätigkeiten in den Externen und Internen Projekten, als auch für die Verwaltungstätigkeiten der Objektgesellschaften (Lotus Notes).

### Vertriebsunterstützungs-System

für die Equity Group der KGAL, Kontaktmanagementsystem zum indirekten Vertrieb von geschlossenen Fonds über Vermittler. Eingesetzt werden Funktionalitäten für Vertriebssteuerung, Kampagnenmanagement, Vertragsmanagement, Provisionsabrechnung, Reporting, Serienbrieferstellung, Info-Versand, Materialwirtschaft, PR-Kontakte und Event-Management. (Microsoft SQL-Server Server und Microsoft Office)

#### Management-Informations-System

für das Vertriebs- und Bestands-Controlling sowie betriebswirtschaftliches Konzernreporting für die KGAL Gruppe.

Im MIS werden u.a. folgende Auswertungen erstellt: Entwicklung der Gesamtinvestitionskosten und Bruttoertrags-barwert nach Vertriebskanälen, Portfolio und Sales-Pipeline, Neugeschäft nach Erwerbsart und Objektart, Entwicklung der Neuabschlüsse nach Objekten und Branchen, Zielerreichung nach dem Pipelinekonzept, Projektzeitaufwand nach Abschlüssen, Bereichen und Mitarbeitern, Projekterfolgsrechung, Bestandsentwicklung nach Branchen, Bestandsentwicklung nach Objektart, Fondsmodell und Finanzierungsmodellen, Bestandsentwicklung der Zu- und Abgänge, Entwicklung Portfolio. Neben der Ergebnisrechnung werden Kennzahlen (z.B. Bestands- und Neugeschäftsdaten, Barwertmargen, Mitarbeiter) der Tochtergesellschaften individuell ausgewertet. (IBM Cognos TM1 Business Intelligence, SQL Server und Microsoft Office)









# Handel/Industrie

- Nikon Deutschland GmbH, Düsseldorf
- Roeckl Handschuhe & Accessoires GmbH & Co. KG, München

### Nikon Deutschland GmbH, Düsseldorf

Für die deutsche Tochter des japanischen Kameraherstellers entwickelte die Mandora GmbH ein Management-Informationssystem (MIS) für das Konzernreporting ("Fast Closing") an die Konzernmutter in Tokyo und Nikon Europe und für Ad-hoc-Abfragen.

Das MIS stellt in den standardisierten Monats- und Quartalsreports die Daten geordnet nach den Geschäftsbereichen Imaging, Instruments und Sport Optics und nach Länderzugehörigkeit übersichtlich dar, zeigt Entwicklungen auf und hebt die Über- bzw. Unterschreitung von Schwellenwerten hervor.





Für das mittelständische Textilunternehmen mit Großhandel und 22 Einzelhandelsfilialen wurde ein Controllingsystem für ihre Planung und Steuerung der Cost- und Profit-Center erstellt. Es werden die Jahresplanung und ein monatlicher Plan-Ist-Vergleich durchgeführt.

Bei der Konsolidierung der Cost- und Profit-Center werden innerbetriebliche Verrechnungen zwischen den Abteilungen Logistik, Beschaffung, Verwaltung, Werbung und der Großhandelssparte sowie den Filialen berücksichtigt.

(IBM Cognos TM1 Business Intelligence und Microsoft Office)

Sie sind an weiteren Beispielen unserer Arbeit interessiert? Gerne informieren wir Sie. Bitte nehmen Sie Kontakt mit uns auf.

Ihr Ansprechpartner: Elmar Schiffelholz, Telefon 089 452376-20 elmar.schiffelholz@mandora.de



